



## Впервые в Тюмени: тренинг Владимира Якубы «Дожим клиента 2.0»

Один из лучших спикеров по продажам – Владимир Якуба - посетит Тюмень 11 октября с тренингом «[Дожим клиента 2.0: продажи без возражений](#)».

Продажи – локомотив любой компании. Нет продаж – нет денег на зарплату и развитие. Только с активным и умеющим работать даже с самым сложным клиентом отделом продаж у современного бизнеса есть шансы стать лидером рынка и обогнать конкурентов. 60% российских компаний признают, что имеют существенные проблемы с отделами продаж: они не достигают поставленного результата, испытывают сложности с обучением и мотивацией персонала, продают вяло и неохотно.

# ДОЖИМ КЛИЕНТА 2.0: ПРОДАЖИ БЕЗ ВОЗРАЖЕНИЙ

11 октября  
г. Тюмень

Владимир ЯКУБА



Взглянуть по-новому на сам процесс продаж, узнать и внедрить новые техники, ознакомиться с трендами в продажах на 2020 год вы сможете на тренинге Владимира Якубы «[Дожим клиента 2.0](#)». Событие будет полезно для представителей бизнеса и менеджеров по продажам из Тюмени. Участников ждут более 8 часов продуктивного диалога с автором в формате «реалити».

Реалити-тренинг — это обучение через действие. Главная задача этого формата - вовлечь участников в образовательный процесс и отработать новые навыки прямо во время тренинга. Единственный в России бизнес-тренер, проводящий реалити-тренинги, Владимир Якуба может позвонить по телефону самому сложному из ваших клиентов и договориться о сделке, на живом примере показывая, как работает та или иная технология.

Для кого предназначен тренинг?

Для собственников и предпринимателей,  
Для руководителей отделов продаж и коммерческих директоров,  
Для специалистов по продажам (как начинающим, так и опытным).

Вас ждут:

Проверенные правила работы с возражениями и отказами,  
Продажи через письма, мессенджеры и социальные сети,  
Переговорные техники в продажах,  
Много практики,  
Разбор ваших личных кейсов,  
Мотивационный заряд, чтобы продавать больше, чаще, лучше.

Автор наглядно покажет техники и отработает на практике: индивидуально и в группах.  
Ознакомиться с программой тренинга и зарегистрироваться [можно по ссылке](#).

ОБ АВТОРЕ:

Владимир Якуба — представитель нового поколения консультантов: успевает преподавать в МВА, управлять 6 компаниями, проводить тренинги, писать книги и снимать обучающие фильмы (8 книг, 11 фильмов). Более 12 лет в активных продажах и обучении персонала. Обладатель звания «Бизнес-тренер года в сфере Управление Персоналом» (2016, 2014).

ОБ ОРГАНИЗАТОРЕ:

Организатор мероприятия - [Центр Бизнес-Образования, профессиональный логист бизнес-тренингов и семинаров от лучших спикеров](#). Все мероприятия ЦБО отличают безупречный тайминг, продуктивные нетворкинги и бодрящие кофебрейки, запоминающиеся места проведения, а также индивидуальный подход к каждому участнику.