Расширить рынок сбыта тюменским предпринимателям помогут эксперты

С переходом на проведение практически всех конкурентных закупок в электронный вид, тендерное сопровождение стало актуально как никогда. Не все компании готовы брать в штат специалиста или создавать тендерный отдел, в котором будут также юристы, экономисты и другие сотрудники. Особенно, если участие в закупках носит сезонный или нерегулярный характер.

К несомненным плюсам участия в тендерах относится расширение рынка сбыта и круга клиентов. Кроме того, участие в тендерных закупках положительно влияет на имидж компании, формирование деловой репутации и даёт способ громко заявить о себе. Наконец, даже в случае отрицательного результата предприниматель получает важный опыт, так как видит, с какими условиями и материалами работают конкуренты, и может проанализировать и исправить слабые стороны своей компании.

Выбор компаний, занимающихся тендерным сопровождением «под ключ», достаточно разнообразен. Как разобраться во всём этом многообразии консалтинговых компаний, и не «слить» бюджет? Чтобы определиться в выборе самой подходящей организации, необходимо понять, какие именно услуги нужны, и какие вообще существуют. Самые востребованные – это получение электронной подписи для торгов, аккредитация на ЭТП, помощь с подготовкой тендерной документации, подача заявки, получение банковской гарантии, поиск и анализ тендеров, обучение участию в торгах и, конечно, комплексное сопровождение.

В Тюмени большим опытом в данной сфере обладает аккредитованный удостоверяющий центр «Русская Компания». Специалисты предлагают как единовременную помощь на каком-либо этапе участия в тендере, так и полное сопровождение, а также комплексные пакеты с услугами, которые отвечают индивидуальным потребностям любой компании.

Узнать подробности можно на сайте «Русской Компании». Также получить консультацию можно по телефону: +7 (3452) 68-00-86.